

Lust auf neue Perspektiven?



Gimatic ist ein führender Hersteller von mechatronischen und pneumatischen Komponenten für die Automatisierungstechnik. Im Bereich der **Kunststoffspritzgussindustrie** sind wir Marktführer unserer Branche, die Mechatronik Serie der Komponenten ist eine der vielfältigsten weltweit. Neben dem Vertrieb der Komponenten bauen wir kundenspezifische Systembaugruppen, wie Robotergreif- und Linear-Systeme, an den jeweiligen Standorten der Länderniederlassungen. Vom Standort Hechingen aus betreuen wir die Märkte in Deutschland, Österreich und der Schweiz und sind eingebunden in die **Barnes group Inc.**, einem international tätigen Konzern mit ca. 5.600 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen.

Zur Erweiterung des Vertriebsteams für die PLZ-Region 2, 3, 4 suchen wir den:

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst – Nord

Standort: Großraum Hannover-Bielefeld | Kennziffer: SB355S

Ihre Aufgaben

- Sie sind der kompetente Ansprechpartner für die technische Beratung und den Verkauf von Komponenten und Systembaugruppen für die Entnahme von Spritzgussteilen und deren weiteren Automatisierung
- Nach der ausführlichen Einarbeitung in Hechingen arbeiten Sie vom Homeoffice aus in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und sind im Wesentlichen zuständig für die Branche Kunststoffspritzen
- Sie übernehmen einen bestehenden Kundenstamm, betreuen ihn intensiv und bauen ihn weiter aus
- Sie analysieren Kundenanforderungen und erarbeiten technische Lösungsvorschläge
- Das strategische und operative Management des Gebietes ist in Ihrer Verantwortung
- Verbesserungsvorschläge Ihrer Kunden greifen Sie auf und leiten diese weiter, um unsere Position am Markt weiter zu stärken.
- An Fachmessen nehmen Sie erfolgreich teil

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich der Automatisierungstechnik
- Explizite Kenntnisse in der Automatisierung für die Kunststoffspritzgussindustrie
- Mehrjährige Erfahrungen im technischen Vertrieb
- Selbstständiges und zielorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit
- Gute EDV- und MS Office-Kenntnisse
- Kommunikationsstarkes und kundenorientiertes Auftreten sowie verkäuferisches Geschick

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf ein Unternehmen, das Ihnen die Freiheit gibt, Ihr Verkaufsgebiet eigenverantwortlich zum Erfolg zu führen. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer SB355S an die von uns beauftragte Falkenstein Personalberatung - bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Für weitere Informationen stehen Ihnen Frau Barth und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

